



Sartissohn
SYSTEMHAUS

Zur Verstärkung unseres Teams suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt:

IT-Vertriebsmitarbeiter (m/w/d) für Berlin

Mit über 30 Beschäftigten ist das Sartissohn Systemhaus im Lüneburger Raum eine feste Instanz im Bereich der IT. Wir verstehen uns als regionaler Arbeitgeber, aktiver Dienstleister und bezeichnen uns auch gern selbst als Visionäre. Unsere Visionen machen nicht vor weiteren Bundesländern halt, darum erweitern wir unseren bisherigen Vertriebsradius um eine Außenstelle in Berlin. Unser Portfolio reicht vom Vertrieb klassischer Hardware bis hin zu eigenen Schnittstellen-Lösungen, die am Ende unseren Kunden echte Mehrwerte bieten. Wir wissen, dass jedes Unternehmen auch nur so gut ist wie das gesamte Team, deshalb ist uns ein kollegiales Arbeitsklima besonders wichtig. Akzeptanz und Kommunikation sind dabei genauso relevant, wie die Freude am Job. Wenn unsere Werte sich mit Ihren Vorstellungen überschneiden und Sie sich eine Zukunft in der Digitalisierungsbranche gemeinsam mit uns vorstellen können, freuen wir uns auf Ihre aussagekräftige Bewerbung.

Ihre Aufgaben:

- Beratung von KMU im Bereich kaufmännischer Software- und Cloudlösungen (docuvita DMS, SelectLine ERP + hauseigene Softwarelösungen)
- Gewinnung von Neukunden und Aufbau langfristiger, partnerschaftlicher Kundenbeziehungen sowie Betreuung und Pflege von Bestandskunden
- Analyse von Kundenanforderungen und zielgerichtete Angebotserstellung
- Bearbeitung von Kundenanfragen, sowohl telefonisch als auch per E-Mail
- Beratung und Produktpräsentationen
- Teilnahme an Messen, Roadshows, Workshops

Sie bringen mit:

- Kaufmännische Ausbildung, Studium oder vergleichbare Qualifikation im IT-Bereich
- Gutes technisches Grundverständnis, idealerweise im Bereich kaufmännischer Software
- Belastbarkeit, Sorgfalt, Genauigkeit und Zuverlässigkeit
- Strukturierte Arbeitsweise und Selbstorganisation
- Analyse- und Problemlösefähigkeiten
- Kommunikationsfähigkeit, Kundenorientierung
- Teamgeist

Wir bieten:

- Einen spannenden, abwechslungsreichen und modernen Arbeitsplatz
- Umfassende Onboarding-Maßnahmen
- Angepasste Arbeitszeiten (Gleitzeit möglich)
- Ein nettes und kollegiales Team
- Möglichkeit auf Zusatzqualifizierungen und Weiterbildungen
- Teamaktivitäten und -events
- „Wohlfühlpaket“
- Attraktives Gesundheitsmanagement

Haben wir Ihr Interesse geweckt?

Dann senden Sie Ihre aussagekräftige Bewerbung unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellungen und Ihres frühesten Eintrittstermins per E-Mail an: bewerbung@sartissohn.de.

Bei Rückfragen steht Ihnen Herr Sartissohn gern unter der Telefonnummer:

+49 4131 2435-0 zur Verfügung.

www.sartissohn.de