



**Sartissohn**  
SYSTEMHAUS

Zur Verstärkung unseres Teams in Bardowick suchen wir:

## **IT-Vertriebsmitarbeiter / Key Account Manager (m/w)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Beratung unserer klein- und mittelständischen Kunden zur IT-Strategie in folgenden Bereichen
  - Server & Storage
  - IT-Security
  - Microsoft Cloud (Office 365 / Microsoft Azure)
- Gewinnung von Neukunden und Aufbau langfristiger Kundenbeziehungen
- Betreuung und Pflege von Bestandskunden
- Planen, realisieren und leiten von IT-Infrastrukturprojekten

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene Ausbildung zum IT-Systemkaufmann oder vergleichbarer Abschluss
- Ausgeprägtes Interesse im Bereich IT und Beratung
- Verhandlungssicheres Deutsch
- Hohe Kundenorientierung und ausgeprägte Teamfähigkeit
- Beratungspersönlichkeit mit exzellenter Präsentations- und Kommunikationsfähigkeit
- Selbstständige, zielorientierte und strukturierte Arbeitsweise

### **Wir bieten:**

Abwechslungsreiche Aufgaben in anspruchsvollen Projekten viel Freiraum und Unterstützung in der Ausübung Ihrer Tätigkeiten. Darüber hinaus haben Sie hervorragende Weiterentwicklungsmöglichkeiten in einem wachsenden, innovativen Unternehmen

### **Haben wir Ihr Interesse geweckt?**

Dann freuen wir uns auf Ihre aussagekräftigen Bewerbungsunterlagen inkl. Gehaltsvorstellungen an die:

Sartissohn GmbH, Lars Löffler, Papenkamp 1, 21357 Bardowick oder per Mail an [ll@sartissohn.de](mailto:ll@sartissohn.de)